

## Microsoft BizSpark – Häufig gestellte Fragen

Was ist Microsoft BizSpark? .....	2
Häufig Gestellte Fragen - Startups .....	3
Wer kann an Microsoft BizSpark™ teilnehmen? .....	3
Können auch Startups an Microsoft BizSpark™ teilnehmen, die Open-Source-Technologien nutzen? .....	3
Ist die Teilnahme an Microsoft BizSpark kostenlos? .....	3
Warum bietet Microsoft dieses Programm an? .....	3
Wie funktioniert der Anmeldevorgang für Microsoft BizSpark™? .....	4
Wie lange können Startups an Microsoft BizSpark teilnehmen? .....	4
Muss jede/r einzelne MitarbeiterIn eines Startups sich bei BizSpark anmelden, um Software herunterladen zu können? .....	4
Was geschieht nach drei Jahren Teilnahme an BizSpark™? .....	4
Wann ist BizSpark™ für Startups verfügbar? .....	5
Welche Software von Microsoft ist inbegriffen? .....	5
Was ist MSDN Premium? .....	6
Stehen im Rahmen des Programms Kundensupportleistungen zur Verfügung? .....	6
Stellt Microsoft im Rahmen von Microsoft BizSpark™ Hostingressourcen für Startups bereit? .....	6
Kann Microsoft Startups direkt für das Programm Microsoft BizSpark™ anwerben und anmelden? .....	7
Was ist das IFJ Institut für Jungunternehmen? .....	7
Mehr Information über Startupressourcen: <a href="http://www.microsoft.ch/startup">www.microsoft.ch/startup</a> . .....	7
Häufig Gestellte Fragen – Netzwerkpartners .....	8
Was ist ein Netzwerkpartner? .....	8
Welche Vorteile bietet es, Netzwerkpartner zu sein? .....	8
Wie viel kostet es, ein Microsoft BizSpark™ Netzwerkpartner zu sein? .....	8
Dürfen Netzwerkpartner Startups Supportleistungen in Rechnung stellen? .....	8
Häufig Gestellte Fragen – Hostingpartners .....	9
Was ist ein Hostingpartner? .....	9
Wer kann Hostingpartner werden? .....	9

## Was ist Microsoft BizSpark?

Microsoft BizSpark™ soll den Erfolg von Startups aus der Softwarebranche in der Gründungsphase beschleunigen. Microsoft BizSpark™ ist weltweit verfügbar. BizSpark™ bietet UnternehmerInnen schnellen, einfachen Zugang zu aktuellsten Microsoft Entwicklungswerkzeugen und Plattformtechnologien mit vollem Funktionsumfang. Gegebenenfalls sogar Produktionslizenzen für Serverprodukte. Dabei werden keine Einstandsgebühren erhoben und nur minimale Anforderungen gestellt.

An BizSpark™ teilnehmende Startups erhalten professionelle Supportleistungen von Microsoft sowie gemeinschaftsgestützte Unterstützung von Netzwerkpartnern. Das sind aktive Organisationen aus der Wirtschaft, die Jungunternehmen Beratungs- und Mentorleistungen sowie Ressourcen anbieten können. Unser Netzwerkpartner in der Schweiz ist das IFJ Institut für Jungunternehmen.

BizSpark™ bietet Startups mit hohem Potenzial Software, Unterstützung und Sichtbarkeit:

### Software

- Alle Softwareprodukte, die in der Visual Studio Team System Team Suite (VSTS) im Rahmen einer [MSDN Premium Subscription](#) enthalten sind, für das gesamte Entwicklungsteam.
- Expression Studio (Version 2).
- VSTS Team Foundation Server (Standard Edition).
- Nutzungsrechte mit Produktionslizenz zum Hosten einer SaaS-Lösung (Software-as-a-Service) über das Internet mit folgenden Produkten: Windows Server (alle Versionen), SQL Server (alle Versionen), Office SharePoint Server, Systems Center und BizTalk ServerSupport.

### Unterstützung

- Zwei technische Supportfälle pro Startup
- Zugang zu MSDN Premium: Verwaltete Newsgroups, Foren, Downloads usw.
- Beratungs- und Mentorleistungen sowie Ressourcen von Netzwerkpartnern. Das sind aktive Organisationen des weltweiten Netzwerks, die Jungunternehmen qualifizierte Support- und Beratungsleistungen anbieten können.

### Sichtbarkeit

- Jedes an BizSpark™ teilnehmende Startup erhält die Gelegenheit, sein Profil in der BizSpark™ DB zu veröffentlichen, einem Online-Verzeichnis von Startups, das auf der Microsoft Startup Zone verfügbar ist. Damit erreichen Startups weltweit potenzielle Investoren, Partner und Kunden.
- Sie erhalten die Möglichkeit, in der BizSparkDB als besonderes herausragendes Unternehmen vorgestellt und als BizSpark Unternehmen der Woche auf der weltweiten Website Microsoft Startup Zone unter [www.MicrosoftStartupZone.com](http://www.MicrosoftStartupZone.com) speziell beworben zu werden.

## Häufig Gestellte Fragen - Startups

### Wer kann an Microsoft BizSpark™ teilnehmen?

Teilnahmeberechtigt sind Startups, die zum Zeitpunkt der Anmeldung folgende Bedingungen erfüllen:

- Entwicklung eines softwarebasierten Produkts oder Diensts als Kernstück der derzeitigen oder geplanten unternehmerischen Tätigkeit<sup>1</sup>
- in Privatbesitz
- noch keine drei Jahre tätig
- Jahresumsatz unter USD\$ 1 Million

Damit das Startup die Berechtigung erhält, die Software für die Produktion und Implementierung gehosteter Lösungen zu nutzen, muss es ausserdem eine neue SaaS-Lösung (Software-as-a-Service) entwickeln, die per Internet (auf beliebigen Plattformen) bereitgestellt wird.

### Können auch Startups an Microsoft BizSpark™ teilnehmen, die Open-Source-Technologien nutzen?

Ja, BizSpark steht allen Startups offen, welche die Teilnahmebedingungen für das Programm erfüllen.

### Ist die Teilnahme an Microsoft BizSpark kostenlos?

Die Anmeldung zum Programm ist kostenlos. Microsoft erhebt von jedem Startup beim Austritt aus den Programms jedoch eine Programmangebotsgebühr von USD\$ 100.–.

### Warum bietet Microsoft dieses Programm an?

Das Programm Microsoft BizSpark basiert auf der Überzeugung, dass wir mit der Unterstützung von Startups dazu beitragen, eine wertvolle, langfristige Beziehung zu diesen Unternehmen aufzubauen. Wir sind überzeugt, dass wir gemeinsam eine dynamischere, weltweite Softwarebranche schaffen können. Microsoft BizSpark™ unterstützt Startups einerseits, indem wir den Zugriff auf Software von Microsoft zu einem Zeitpunkt gewähren, zu dem die Unternehmen diese am meisten benötigen und sich diese am wenigsten leisten können. Andererseits, indem wir das Netzwerk aus den Organisationen – Gründerzentren, Investoren, Berater und Behörden – unterstützen und fördern, die ebenfalls beteiligt sind und in die softwaregestützten Innovationen und das Unternehmertum investieren. Microsoft ist bestrebt, mit diesen Organisationen im Rahmen des Microsoft BizSpark™ Netzwerks zusammenzuarbeiten. Auf diese Weise soll sichergestellt werden, dass wir möglichst viele Startups unterstützen, und zwar auf eine Weise, dass das wertvolle Angebot, das diese Netzwerkorganisationen bereitstellen, ergänzt wird.

---

<sup>1</sup> Das Software-basierte Produkt oder der Software-basierte Service muss ein Kernstück Ihrer Geschäftstätigkeit bilden; von der Teilnahme ausgeschlossen sind Unternehmen, die Services für Dritte bereitstellen. Hierunter fallen z. B. Hosting, Webagenturen, Systemintegration oder ausgelagerte Entwicklung. Wenn Sie zwar mit Entwicklung von Software beschäftigt sind, die Formalitäten der Existenzgründung jedoch noch nicht erledigt haben, dürfen Sie dennoch an Microsoft BizSpark teilnehmen.

## Wie funktioniert der Anmeldungsprozess für Microsoft BizSpark™?

Für die Anmeldung am Programm müssen sich Startups einfach an den entsprechenden BizSpark Netzwerkpartner wenden. Der BizSpark Netzwerkpartner in der Schweiz ist das [IFJ Institut für Jungunternehmen](#).

Anmeldeprozess für Startups in der Schweiz Schritt um Schritt:

1. Erfassen Sie Ihre Bewerbung unter [www.startup.ch/bizspark](http://www.startup.ch/bizspark).
2. Unser Netzwerkpartner IFJ prüft zuerst, ob Sie den Microsoft BizSpark Kriterien entsprechen. Wenn Sie die Teilnahmebedingungen erfüllen, erhalten Sie von IFJ eine Bestätigungsmail mit Ihrem persönlichen Eintragungs-Code.
3. Mit Ihrem persönlichen Eintragungs-Code können Sie sich unter [www.microsoft.com/bizspark](http://www.microsoft.com/bizspark) anmelden.
4. Nach dem Anmeldeprozess bei Microsoft erhalten Sie eine Begrüssungsmail mit einer individuellen Abonnement-ID. Diese dient zur Aktivierung der Software-Leistungen, die über MSDN bereitgestellt werden

Hinweis: Falls Sie Probleme haben, den Schweizer Netzwerkpartner IFJ zu kontaktieren, können Sie sich an einen Vertreter von Microsoft wenden und um Unterstützung bitten. Diese Möglichkeit haben Sie direkt auf der Website für die Anmeldung von Jungunternehmen unter: [www.microsoft.com/bizspark/findnetworkpartner.aspx](http://www.microsoft.com/bizspark/findnetworkpartner.aspx).

Microsoft BizSpark™ wird derzeit in den Sprachen Chinesisch, Deutsch, Englisch, Französisch, Japanisch, Koreanisch, Portugiesisch, Spanisch und Russisch angeboten. Umfassende Informationen zu den Teilnahmebedingungen und zur Anmeldung finden Sie unter [www.microsoft.com/bizspark/](http://www.microsoft.com/bizspark/).

## Wie lange können Startups an Microsoft BizSpark teilnehmen?

Startups können drei Jahre lang (jährliche Verlängerungen) an dem Programm teilnehmen, es sei denn, sie gehen an die Börse, werden von einem Unternehmen übernommen, welches selbst nicht die Kriterien für Microsoft BizSpark erfüllt, oder sie halten die Teilnahmebedingungen des Programms nicht ein

## Muss jede/r einzelne MitarbeiterIn eines Startups sich bei BizSpark anmelden, um Software herunterladen zu können?

Nein, die Anmeldung gilt für das gesamte Startup. Jede/r EinzelnutzerIn, der/die Software herunterladen möchte, muss jedoch dem Endbenutzer-Lizenzvertrag von BizSpark™ zustimmen.

## Was geschieht nach drei Jahren Teilnahme an BizSpark™?

Das Startup ist verpflichtet, die Programmangebotsgebühr von USD\$ 100 zu entrichten. Es behält aber die zeitlich unbefristeten Lizenzen für die Entwicklungs- und Designtools. Um weiterhin Updates für die Tools und die Entwicklungsplattform zu erhalten, muss das Startup das MSDN Abonnement verlängern. Um weiterhin die Produktionslizenzen zu nutzen, können die Startups ein Lizenzierungsprogramm wie beispielsweise das Programm Services Provider License Agreement von Microsoft (oder andere

Microsoft Lizenzierungsprogramme, die zum jeweiligen Zeitpunkt erhältlich sind) nutzen, sind aber in keiner Weise dazu verpflichtet.

## Wann ist BizSpark™ für Startups verfügbar?

Das Programm ist ab sofort in folgenden Ländern verfügbar: Australien, Belgien, Brasilien, China, Dänemark, Deutschland, Finnland, Frankreich, Griechenland, Großbritannien, Indien, Indonesien, Irland, Israel, Italien, Japan, Kanada, Korea, Kroatien, Malaysia, den Niederlanden, Neuseeland, Österreich, auf den Philippinen, in Polen, Portugal, Russland, Singapur, Spanien, Schweden, der Schweiz, in Taiwan, Thailand, der Ukraine, Ungarn, den USA und in Vietnam. Umfassende Informationen zur Verfügbarkeit von Microsoft BizSpark finden Sie unter [www.microsoft.com/bizspark/](http://www.microsoft.com/bizspark/).

Weitere Informationen erhalten Sie unter: Microsoft BizSpark Support, [bzssup@microsoft.com](mailto:bzssup@microsoft.com).

## Welche Software von Microsoft ist inbegriffen?

- Visual Studio Team System Team Suite (VSTS) im Rahmen einer MSDN Premium Subscription – für das gesamte Entwicklungsteam
- Expression Studio (Version 2)
- VSTS Team Foundation Server (Standard Edition)
- Nutzungsrechte mit Produktionslizenz zum Hosten einer SaaS-Lösung (Software as a Service) über das Internet mit folgenden Produkten:
  - Windows Server (alle Versionen),
  - SQL Server (alle Versionen),
  - Office SharePoint Server,
  - Systems Center, und
  - BizTalk

Diese Informationen zur Software dienen nur Informationszwecken und erheben keinen Anspruch auf Vollständigkeit. Änderungen der Produkte und Versionen sowie der Verfügbarkeit und der zusätzlichen Leistungen vorbehalten. Sämtliche Software steht nur per Download bereit.

Da dieses Angebot wahrscheinlich von Zeit zu Zeit aktualisiert wird, wird Jungunternehmen und Netzwerkpartnern empfohlen, häufig die Microsoft® BizSpark Website unter <https://microsoft.com/bizspark> zu besuchen, um die aktualisierten Programmrichtlinien zu lesen.

## Was ist MSDN Premium?

Das Microsoft Developer Network (MSDN) ist ein Paket von Onlinediensten, die Entwickler beim Erstellen von Anwendungen mithilfe von Microsoft Produkten und Technologien unterstützen:

- Webentwickler
- Hardware-Entwickler, die sich für das Betriebssystem interessieren
- Entwickler, die mit verschiedenen Betriebssystemplattformen arbeiten
- Entwickler, die die APIs und die Skriptsprachen der vielen Anwendungen von Microsoft nutzen.

Die Verwaltung der Beziehungen erfolgt über verschiedene Medien: Websites, Newsletter, Entwicklerkonferenzen, Fachmedien, Blogs und Softwarevertrieb.

Die MSDN Library ist eine Bibliothek mit den Inhalten offizieller technischer Dokumentation, die sich an Entwickler richtet, welche Produkte für Microsoft Windows entwickeln.

## Stehen im Rahmen des Programms Kundensupportleistungen zur Verfügung?

Zusätzlich zum MSDN Online-Support ist der Hauptansprechpartner des Startups berechtigt, zwei technische Supportfälle klären zu lassen. Weitere Informationen sind beim Microsoft Kundensupport erhältlich.

Weitere Informationen über lokale Ressourcen für Startups erhalten Sie unter [www.microsoft.ch/startup](http://www.microsoft.ch/startup).

Weitere Informationen über globale Ressourcen für Startups erhalten Sie unter [www.microsoftstartupzone.com](http://www.microsoftstartupzone.com).

## Stellt Microsoft im Rahmen von Microsoft BizSpark™ Hostingressourcen für Startups bereit?

Ja, Microsoft arbeitet mit bestimmten Hostingpartnern zusammen. Diese können Hostingleistungen für Online-Anwendungen erbringen, welche von Startups entwickelt wurden, die am Programm teilnehmen. Hostingpartner sind ausgewählte Netzwerkpartner. Diese können Hostingleistungen für SaaS-Lösungen (Software as a Service) erbringen, welche von Startup entwickelt wurden, die an Microsoft BizSpark™ teilnehmen.

Im Allgemeinen sind die Hostingpartner Mitglieder des SaaS-Gründerzentrumsprogramms (Software as a Service), für das separate Geschäftsbedingungen gelten (dazu zählt unter anderem eine einmalige Gebühr von USD 10 000.– für SaaS-Unternehmenstraining und für die fortlaufende Bereitstellung eintägiger SaaS-Workshops). Teilnehmende Jungunternehmen können auf der Microsoft BizSpark Website [www.microsoft.com/bizspark](http://www.microsoft.com/bizspark) einen Hostingpartner auswählen.

## Kann Microsoft Startups direkt für das Programm Microsoft BizSpark™ anwerben und anmelden?

Wir möchten eine starke Partnerschaft mit den Unternehmern aufbauen, und wir gehen davon aus, dass die meisten Startups mit unseren Netzwerkpartnern in Beziehung stehen und daher auch von diesen angeworben werden. In Fällen, in denen nicht genügend geeignete Netzwerkpartner bereitstehen, kann Microsoft auch direkt mit Startups zusammenarbeiten.

## Was ist das IFJ Institut für Jungunternehmen?

Das nationale Kompetenzzentrum für Startups: Businessplan-Tools, Businessplan-Workshops, Startup Parks an Messen, Networking-Events und Online-Plattformen. [www.ifj.ch](http://www.ifj.ch), [www.startup.ch](http://www.startup.ch) und, [www.businessplan.ch](http://www.businessplan.ch).

Das nationale Trainingsprogramm der Förderagentur für Innovation KTI in Zusammenarbeit mit ETH, Uni und Fachhochschulen. [www.venturelab.ch](http://www.venturelab.ch)

Zwei Millionen Franken Startkapital pro Jahr für rund 50 Spin-off-Projekte aus Schweizer Hochschulen. Finanziert durch Stiftungen (Gebert Rüf, Ernst Göhner und Opo). [www.venturekick.ch](http://www.venturekick.ch)

Mehr Information über Startupressourcen: [www.microsoft.ch/startup](http://www.microsoft.ch/startup).

## Häufig Gestellte Fragen – Netzwerkpartners

### Was ist ein Netzwerkpartner?

Netzwerkpartner sind aktive Mitglieder des lokalen Softwareökonomienetzwerks, die mit in der Gründungsphase befindlichen Jungunternehmen mit hohem Potenzial zusammenarbeiten. Es handelt sich dabei um Organisationen, die sich besonders um UnternehmerInnen aus der Softwarebranche und um Jungunternehmen kümmern, oder um Organisationen, zu deren Tätigkeiten schwerpunktmässig die Förderung und Unterstützung von Jungunternehmen aus der Softwarebranche gehören. Zu den Dienstleistungen zählen Programme, Mentorleistungen, das Knüpfen von Geschäftskontakten, Beratungsleistungen, finanzielle und rechtliche Unterstützung sowie ähnliche Angebote und Massnahmen.

Microsoft BizSpark™ Netzwerkpartner in der Schweiz ist das [IFJ Institut für Jungunternehmen](#).

Weitere Informationen dazu, wie man Microsoft BizSpark™ Netzwerkpartner wird, finden Sie unter der folgenden Adresse: [www.microsoft.com/bizspark](http://www.microsoft.com/bizspark).

### Welche Vorteile bietet es, Netzwerkpartner zu sein?

Durch ihre Teilnahme an Microsoft BizSpark™ können Netzwerkpartner ihre Sichtbarkeit und Reichweite unter den Startups erweitern und mit Microsoft als Partner auftreten. Im Einzelnen bietet die Teilnahme an BizSpark™ den Netzwerkpartnern folgende Vorteile:

- Die Möglichkeit, Startup Zugang zu wertvollen technologiegestützten Leistungen zu bieten, ohne dass diesen Unternehmen dadurch Kosten entstehen – ein sehr attraktiver Vorteil, der Innovationen und die plattformunabhängige Interoperabilität unterstützt und fördert
- Kontakt zu neuen Jungunternehmen aus dem Technologiebereich mit hohem Potenzial über die Funktion «Find a Network Partner» (Netzwerkpartner suchen) von Microsoft BizSpark™
- Weltweite Präsenz und Sichtbarkeit als Microsoft Partner, möglicherweise mit Werbung auf Internetpräsenzen, Podcasts, Webcasts und Newslettern von Microsoft sowie gemeinsamen PR- und Marketinginitiativen

### Wie viel kostet es, ein Microsoft BizSpark™ Netzwerkpartner zu sein?

Als Microsoft BizSpark Netzwerkpartner entstehen Ihnen keine Kosten oder Gebühren. Netzwerkpartner müssen den Geschäftsbedingungen des Programms zustimmen.

### Dürfen Netzwerkpartner Startups Supportleistungen in Rechnung stellen?

Wenn ein Netzwerkpartner einen Mitgliedsbeitrag für den Beitritt zu seiner Organisation erhebt, ist er berechtigt, diese Gebühren auch an Microsoft BizSpark™ teilnehmenden Startup in Rechnung zu stellen.



## Häufig Gestellte Fragen – Hostingpartners

### Was ist ein Hostingpartner?

Microsoft arbeitet mit bestimmten Hostingpartnern zusammen. Diese können Hostingleistungen für Online-Anwendungen erbringen, welche von Startups entwickelt wurden, die am Programm teilnehmen. Hostingpartner sind ausgewählte Netzwerkpartner. Diese können Hostingleistungen für SaaS-Lösungen (Software as a Service) erbringen, welche von Startup entwickelt wurden, die an Microsoft BizSpark™ teilnehmen.

Im Allgemeinen sind die Hostingpartner Mitglieder des SaaS-Gründerzentrumsprogramms (Software as a Service), für das separate Geschäftsbedingungen gelten (dazu zählt unter anderem eine einmalige Gebühr von USD 10 000.– für SaaS-Unternehmenstraining und für die fortlaufende Bereitstellung eintägiger SaaS-Workshops). Teilnehmende Jungunternehmen können auf der Microsoft BizSpark Website [www.microsoft.com/bizspark](http://www.microsoft.com/bizspark) einen Hostingpartner auswählen.

### Wer kann Hostingpartner werden?

Microsoft Communications Sector wirbt BizSpark™ Hostingpartner an, benennt diese und arbeitet mit ihnen zusammen. Wenn Sie Mitglied des Microsoft Hosters Network werden möchten, wenden Sie sich bitte per E-Mail an [bzssup@microsoft.com](mailto:bzssup@microsoft.com).